

Des solutions professionnelles pour faciliter exportations et importations

Témoignage de l'entreprise Cla-Val, leader mondial des vannes automatiques

Active depuis plus de 20 ans dans le financement du commerce international, la BCGE met son expérience des marchés mondiaux et sa connaissance des activités au service des entreprises exportatrices et importatrices. La vente de marchandises et de services à l'étranger, complexe par nature, comporte des risques. Pour assurer le bon déroulement de ce type d'opération, la BCGE a élaboré une solution sur-mesure baptisée ImeXbking.

IMEXBANKING by BCGE regroupe des instruments de financement spécialisés en commerce international (crédits documentaires, encaissements documentaires, garanties et cautionnements) et atteste d'un savoir-faire à même de sécuriser les opérations tant à l'exportation qu'à l'importation. Pour l'export, la solution permet de s'assurer que la marchandise expédiée sera payée en temps et en heure; pour l'import, le système permet de garantir que la marchandise sera livrée dans son intégralité ainsi que dans les délais impartis.

Témoignages du CEO et du CFO de la multinationale Cla-Val

Basée à Newport Beach en Californie, Cla-Val a installé son siège européen en 1982 à Romanel-sur-Lausanne, où elle emploie une centaine de collaborateurs. Sa capacité d'innovation lui permet d'occuper la position de leader mondial dans le domaine des vannes automatiques utilisées pour la distribution d'eau potable et industrielle, les systèmes de protection contre les incendies et la distribution d'hydrocarbures. Elle a également développé un service de maintenance et de diagnostic de pannes et de réparation à distance. "L'équipement en défense incendie et eau de la Fondation Louis Vuitton à Paris figure parmi nos derniers projets", précise Hugo van Buel, CEO.



Réactivité et engagement: des critères de choix

"Depuis notre siège romand, nous exportons nos produits dans la zone EMEA*", explique Vincent Schmutz, CFO. "Pour la gestion quotidienne des opérations, nous avons besoin d'une grande réactivité et rapidité. Il nous faut un partenaire bancaire qui s'implique dans nos activités et nous appuie. L'interaction avec la BCGE qui dispose d'une expertise de terrain et connaît la complexité géopolitique des pays dans lesquels nous exportons est un critère déterminant".

Compréhension des affaires internationales: un facteur de différenciation

Comme le souligne Hugo van Buel, la BCGE est un interlocuteur qui fait bénéficier la multinationale de sa compréhension des affaires internationales et partage ses expériences dans ce domaine dans le strict respect des

règlementations locales. "Nous devons parfois travailler avec des lettres de crédit qui ne correspondent pas aux standards. La BCGE les analyse et nous conseille grâce à sa connaissance en matière d'établissements de gestion des accreditifs. Nous profitons d'une expertise cruciale dans le processus itératif, ce qui induit un gain essentiel de temps et d'argent", conclut-il.

Plus d'informations ?

☎ 058 211 21 00
(du lundi au vendredi, de 7h30 à 19h30,
et samedi, de 9h00 à 16h00)

info@bcge.ch

bcge.ch/imexbanking